



Für Dranbleiber!

Verkaufen ist das Eine – Unternehmen dauerhaft an uns zu binden, mindestens genauso wichtig! Wir suchen Leute, die es schaffen, mit Engagement und Fingerspitzengefühl für langfristige, gute Kundenbeziehungen zu sorgen.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen

Post-Sales Consultant Virtual Networking (m/w)

Als Post-Sales Consultant entweder mit Sitz in Langen, München oder Neuss sind Sie eng in die vertrieblichen Aktivitäten in der Region eingebunden. Im Nachgang an die Projektakquise betreuen Sie die Kunden kontinuierlich und haben ein waches Auge auf die Umsetzung unserer Lösungen. Sie bleiben stets im Gespräch mit den Kunden und Lieferanten und setzen alles daran, dacoso als unersetzlichen Partner für virtuelle Netzwerk-Lösungen zu präsentieren.

dacoso bietet Lösungen für Connectivity, Cyber Defence und Virtual Networking. Als IT-Dienstleister richten wir uns damit an Unternehmen, die auf hochverfügbare und sichere Daten angewiesen sind und gleichzeitig agil bleiben wollen. Zu unseren Leistungen gehören unter anderem optische und nach BSI verschlüsselte Datenverbindungen, ein zertifiziertes Security Operation Center, Managed Security Services sowie Virtualisierungs-Lösungen, die für mehr Dynamik im Netzwerk sorgen. Die dacoso GmbH ist ein inhabergeführtes Unternehmen mit Hauptsitz in Langen bei Frankfurt a.M. und 11 weiteren Standorten in Deutschland, Österreich und der Schweiz.

Ihre Aufgaben

- Betreuung unserer Bestandskunden
- Angebotserstellung (auf Basis der Technik) in Zusammenarbeit mit System Consultant
- Ausarbeitung und Planung von kundenspezifischen Lösungen
- Unterstützung der Sales Consultants bei Kundenterminen
- Erstellen und Halten von kundenspezifischen Präsentationen (Vorstellung neuer Produkte und Dienstleistungen)
- Ausarbeiten von Ausschreibungen
- Erstellen und Halten von kundenspezifischen und übergreifenden Schulungen
- Installationsplanung



- Dokumentation der betreuten Installationen
- Proof of Concept (Testinstallationen)
- CRM Unterstützung für zugeordnete Projekte
- Projektleitung (inkl. Planung und Umsetzung)
- Überregionales Arbeiten /Einsatzgebiete in D, A und CH
- Eigenständige Fortbildung

Ihr Profil

- erfolgreich abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im IT-Infrastruktur-Umfeld, idealerweise im technischen Support
- Produktkenntnisse im IP/Ethernet L2/L3-Bereich (NOKIA, Cisco, Brocade), OpenSource (OpenStack, ODL, Linux und VMware)
- Kenntnisse im Bereich SDN/NFV (nuage, Ensemble)
- Ausgezeichnete Anwenderkenntnisse in MS-Office und CRM
- ausgeprägte Vertriebsorientierung
- hoher Grad an Flexibilität sowie hohe Bereitschaft selbstständig und lösungsorientiert zu arbeiten und die Verantwortung für die eigene Arbeit zu übernehmen
- gute Kommunikations-, Präsentations- und Moderationsfähigkeiten
- Service- und lösungsorientiertes Denken und Handeln
- Teamorientierte Arbeitsweise
- Führerschein Klasse B
- Englischkenntnisse sind vorteilhaft



Arbeiten bei dacoso

Wir achten auf eine wertschätzende Atmosphäre und unterstützen unsere Mannschaft auf unterschiedlichen Ebenen:

- strukturiertes Einarbeitungsprogramm
- attraktive Gehälter plus Zusatzleistungen
- flexible Arbeitszeiten
- moderne Arbeitsplatzgestaltung
- Entwicklungsmöglichkeiten und Perspektiven
- transparente Unternehmenskommunikation
- flache Organisationsstrukturen mit kurzen Entscheidungswegen
- fit@dacoso-Programm



Die Erfahrung zeigt: Wer zu uns kommt, bleibt gerne. Wenn wir Sie neugierig gemacht haben, schicken Sie doch einfach Ihre Bewerbung mit frühestmöglichem Eintrittstermin an: bewerbung@dacoso.com

Wir freuen uns auf Sie!

Ihre Ansprechpartner: Riccarda Swidersky und Silvia Erdmann