



Sie haben auf's richtige Pferd gesetzt!

Sehr weise, dass Sie Ihren beruflichen Fokus auf die allerorten gefragte IT-Security gelegt haben! Bleiben Sie so clever und wählen Sie einen Arbeitgeber, der neben der fachlichen Qualifikation großen Wert auf ein faires und kollegiales Miteinander legt!

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für unseren Standort Berlin, Hamburg, Langen, Neuss, Stuttgart, Nürnberg oder München einen

Post-Sales Consultant Cyber Security (m/w/d)

Wer Lösungen für IT-Sicherheit erfolgreich umsetzen will, muss Expertise ins Spiel bringen und sich das Vertrauen der Kunden erarbeiten. Dafür ist ein Team aus Vertrieb und Technik notwendig, das Hand in Hand arbeitet und dasselbe Ziel verfolgt. Als Post-Sales Consultant Cyber Security sind Sie vom Angebot über die Ausschreibung bis hin zur Umsetzung beim Kunden vor Ort in alle wichtigen Schritte integriert. Wir freuen uns auf Ihre analytische Herangehensweise und Ihr Know-how aus der Praxis!

dacoso ist ein führender IT Service Provider in der DACH-Region und bringt seinen Geschäftskunden Netzwerk-Performance und Datensicherheit. Unser Schwerpunkt sind Managed Services für Connectivity, Virtual Networking und Cyber Security, die wir in unserem BSI-zertifizierten NOC/SOC für Kunden betreiben. Ergänzt werden diese um Mehrwertdienste wie Beratung, Beschaffung und Installation. Das Fundament ist unsere starke Mannschaft: kompetent, verlässlich, flexibel – und immer nah am Kunden. Wir sind ein inhabergeführtes Unternehmen mit Hauptsitz in Langen nahe Frankfurt a.M. und 11 weiteren Standorten in Deutschland, Österreich und der Schweiz.

Ihre Aufgaben

- Betreuung unserer Bestandskunden
- Angebotserstellung (auf Basis der Technik) in Zusammenarbeit mit den System Consultants
- Ausarbeitung und Planung von kundenspezifischen Security-Lösungen
- Unterstützung der Sales Consultants bei Kundenterminen
- Erstellen und Halten von kundenspezifischen Präsentationen (Vorstellung neuer Produkte und Dienstleistungen)
- Ausarbeiten von Ausschreibungen
- Erstellen und Halten von kundenspezifischen und übergreifenden Schulungen
- Installationsplanung inkl. Proof of Concept (Testinstallationen)
- CRM Unterstützung für zugeordnete Projekte
- Projektleitung (inkl. Planung und Umsetzung)
- überregionales Arbeiten und Reisetätigkeit im Einsatzgebiet D, A und CH

Ihr Profil

- erfolgreich abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im IT-Security-Umfeld, idealerweise im Technical Support oder Sales Engineering
- Produktkenntnisse im Cyber Security Bereich (SIEM, IDS/IPS, EPP/EDR, Vulnerability Management, Netzwerkverkehrsanalyse, IAM/PAM, SOAR, Threat Intelligence)
- Kenntnisse im Bereich Security Consulting (Incident Response, Awareness, Pentesting)
- Große Affinität und Eigeninitiative für technische Problemlösungen mit ihren Umsetzungen
- Ausgezeichnete Anwenderkenntnisse in MS-Office, CRM, Atlassian (Jira, Confluence)
- ausgeprägte Teamfähigkeit und eine sehr hohe Bereitschaft selbstständig zu arbeiten
- Freude am Umgang mit Kunden sowie eine hohe Dienstleistungsorientierung
- gute Kommunikations-, Präsentations- und Moderationsfähigkeiten
- gute Englischkenntnisse
- Führerschein Klasse B

Arbeiten bei dacoso

Wir achten auf eine wertschätzende Atmosphäre und unterstützen unsere Mannschaft auf unterschiedlichen Ebenen:

- strukturiertes Einarbeitungsprogramm
- attraktive Gehälter plus Zusatzleistungen
- Firmenwagen mit privater Nutzung
- flexible Arbeitszeiten
- moderne Arbeitsplatzgestaltung
- Entwicklungsmöglichkeiten und Perspektiven
- transparente Unternehmenskommunikation
- flache Organisationsstrukturen mit kurzen Entscheidungswegen
- fit@dacoso-Programm

Die Erfahrung zeigt: Wer zu uns kommt, bleibt gerne.

Ihr Weg zu uns

Wenn wir Sie neugierig gemacht haben, schicken Sie uns doch einfach Ihre Bewerbung mit Ihrem frühestmöglichem Eintrittstermin. Wir freuen uns auf Sie! Ihre Ansprechpartner sind Silvia Erdmann und Jessica Zehnle.

[Hier bewerben](#)