



Für Dranbleiber!

Verkaufen ist das Eine – Unternehmen dauerhaft an uns zu binden, mindestens genauso wichtig! Wir suchen Leute, die es schaffen, mit Engagement und Fingerspitzengefühl für langfristige, gute Kundenbeziehungen zu sorgen.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen

Post-Sales Consultant Software-Defined Networking (SDN) - Controller (m/w/d)

Als Post-Sales Consultant SDN-Controller im Raum Süddeutschland, Österreich und der Schweiz (München, Stuttgart, Nürnberg, Wien, Zürich) sind Sie eng in die vertrieblichen Aktivitäten in der Region eingebunden. Im Nachgang an die Projektakquise betreuen Sie die Kunden kontinuierlich und haben ein waches Auge auf die Umsetzung unserer Lösungen. Sie bleiben stets im Gespräch mit den Kunden und Lieferanten und setzen alles daran, dacoso als unersetzlichen Partner für virtuelle Netzwerk-Lösungen zu präsentieren. Auch der Umgang mit Transportnetzen wird durch Disaggregation immer spannender. Hierzu steht die Anpassung der Informationsmodelle an zentrale Software-Defined Networking-Controller (SDN-C) mehr und mehr im Mittelpunkt – die IT-Ausrichtung über Open Source Tools und REST Schnittstellen ist elementar.

dacoso bietet Lösungen für Connectivity, Cyber Defence und Virtual Networking. Als IT-Dienstleister richten wir uns damit an Unternehmen, die auf hochverfügbare und sichere Daten angewiesen sind und gleichzeitig agil bleiben wollen. Zu unseren Leistungen gehören unter anderem optische und nach BSI verschlüsselte Datenverbindungen, ein zertifiziertes Security Operation Center, Managed Security Services sowie Virtualisierungs-Lösungen, die für mehr Dynamik im Netzwerk sorgen. Die dacoso GmbH ist ein inhabergeführtes Unternehmen mit Hauptsitz in Langen bei Frankfurt a.M. und 11 weiteren Standorten in Deutschland, Österreich und der Schweiz.

Ihre Aufgaben

- Betreuung unserer Bestandskunden
- Angebotserstellung (auf Basis der Technik) in Zusammenarbeit mit den System Consultants
- Ausarbeitung und Planung von kundenspezifischen Lösungen
- Unterstützung der Sales Consultants bei Kundenterminen
- Erstellen und Halten von kundenspezifischen Präsentationen (Vorstellung neuer Produkte und Dienstleistungen)



- Ausarbeiten von Ausschreibungen
- Erstellen und Halten von kundenspezifischen und übergreifenden Schulungen
- Installationsplanung und Proof of Concept (Testinstallationen)
- Dokumentation der betreuten Installationen
- CRM Unterstützung für zugeordnete Projekte
- Projektleitung und zentraler Ansprechpartner für Planung und Umsetzung
- Überregionales Arbeiten und Reisetätigkeit im Einsatzgebiete in D, A und CH

Ihr Profil

- erfolgreich abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Carrier-Infrastruktur-Umfeld, idealerweise in der technischen Beratung unter Einbindung von Software-Defined Networking (Control Plane, NETCONF/Yang Informationsmodelle, Multi-Domain-Orchestration mit ODL oder ONOS, ONF Aktivitäten)
- Produktkenntnisse im WDM- oder IP-Umfeld (ADVA, NOKIA, CIENA, LUMENTUM, etc.)
- ausgeprägte Vertriebsorientierung
- hohe Bereitschaft selbstständig und lösungsorientiert zu arbeiten und die Verantwortung für die eigene Arbeit zu übernehmen
- gute Kommunikations-, Präsentations- und Moderationsfähigkeiten
- strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- ausgeprägte Teamfähigkeit und eine hohe Bereitschaft, selbständig zu arbeiten
- sehr gute MS-Office- Anwenderkenntnisse sowie gute CRM- Anwenderkenntnisse
- sehr gute Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse (wünschenswert)
- Führerschein Klasse B



Arbeiten bei dacoso

Wir achten auf eine wertschätzende Atmosphäre und unterstützen unsere Mannschaft auf unterschiedlichen Ebenen:

- strukturiertes Einarbeitungsprogramm
- attraktive Gehälter plus Zusatzleistungen
- flexible Arbeitszeiten
- moderne Arbeitsplatzgestaltung
- Entwicklungsmöglichkeiten und Perspektiven
- transparente Unternehmenskommunikation
- flache Organisationsstrukturen mit kurzen Entscheidungswegen
- fit@dacoso-Programm



Die Erfahrung zeigt: Wer zu uns kommt, bleibt gerne. Wenn wir Sie neugierig gemacht haben, schicken Sie doch einfach Ihre Bewerbung mit frühestmöglichem Eintrittstermin an: bewerbung@dacoso.com

Wir freuen uns auf Sie!

Ihre Ansprechpartner: Riccarda Swidersky und Silvia Erdmann