



Die richtige Mischung!

Manche können ja irgendwie vieles und das auch noch gleichzeitig – und genau die suchen wir: Wenn wir Ihr Herz sowohl für die vertriebliche Arbeit als auch für die technische Umsetzung von Konzepten schlägt, dann sind Sie bei uns genau richtig!

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen

System Consultant Connectivity (m/w)

Als System Consultant Connectivity im Raum Süddeutschland, Österreich und der Schweiz (München, Stuttgart, Nürnberg, Wien, Zürich) unterstützen Sie unseren Sales dabei, Neukunden zu überzeugen und Bestandskunden langfristig an uns zu binden. Ihr Part dabei ist es, unsere Lösungen für Rechenzentrums- und Standortverbindungen so kundenspezifisch aufzusetzen, dass sie bei unseren Zielgruppen ins Schwarze treffen.

dacoso bietet Lösungen für Connectivity, Cyber Defence und Virtual Networking. Als IT-Dienstleister richten wir uns damit an Unternehmen, die auf hochverfügbare und sichere Daten angewiesen sind und gleichzeitig agil bleiben wollen. Zu unseren Leistungen gehören unter anderem optische und nach BSI verschlüsselte Datenverbindungen, ein zertifiziertes Security Operation Center, Managed Security Services sowie Virtualisierungs-Lösungen, die für mehr Dynamik im Netzwerk sorgen. Die dacoso GmbH ist ein inhabergeführtes Unternehmen mit Hauptsitz in Langen bei Frankfurt a.M. und 11 weiteren Standorten in Deutschland, Österreich und der Schweiz.

Ihre Aufgaben

- Betreuung unserer Bestandskunden
- Ausarbeitung und Planung von kundenspezifischen Connectivity Lösungen
- Unterstützung der Sales Consultants bei Kundenterminen
- Ausarbeitung von Ausschreibungen
- Installationsplanung
- Proof of Concept (Testinstallationen)
- CRM Unterstützung für zugeordnete Projekte
- Projektleitung (inkl. Planung und Umsetzung)
- Unterstützung des Vertriebs bei Auf- und Ausbau langfristiger Kundenbeziehungen



- Positionierung und Präsentation unseres Service- und Leistungsportfolios sowie Durchführung von kundenspezifischen und übergreifenden Workshops
- Angebotserstellung (auf Wirtschaftlichkeit und techn. Hintergrund)
- Erstellung von Konfigurationsplänen
- Zentraler Ansprechpartner für unsere Kunden sowie Schnittstelle zwischen Kunden und unseren Fachabteilungen
- Kontinuierliche selbständige Fortbildung und Teilnahme an internen und externen Weiterbildungen
- Einsatzgebiet D, A und CH
- Überregionales Arbeiten und Reisetätigkeit

Ihr Profil

- erfolgreich abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im IT-Infrastruktur-Umfeld, idealerweise im technischen Support
- Produktkenntnisse im WDM-Umfeld (ADVA, NOKIA, CIENA etc.)
- ausgeprägte Vertriebsorientierung
- hoher Grad an Flexibilität sowie hohe Bereitschaft selbstständig und lösungsorientiert zu arbeiten und die Verantwortung für die eigene Arbeit zu übernehmen
- gute Kommunikations-, Präsentations- und Moderationsfähigkeiten
- Service- und lösungsorientiertes Denken und Handeln
- Teamorientierte Arbeitsweise
- sehr gute MS-Office-Anwenderkenntnisse sowie CRM-Anwenderkenntnisse
- Führerschein Klasse B
- Englischkenntnisse sind vorteilhaft



Arbeiten bei dacoso

Wir achten auf eine wertschätzende Atmosphäre und unterstützen unsere Mannschaft auf unterschiedlichen Ebenen:

- strukturiertes Einarbeitungsprogramm
- attraktive Gehälter plus Zusatzleistungen
- flexible Arbeitszeiten
- moderne Arbeitsplatzgestaltung
- Entwicklungsmöglichkeiten und Perspektiven
- transparente Unternehmenskommunikation
- flache Organisationsstrukturen mit kurzen Entscheidungswegen
- fit@dacoso-Programm



Die Erfahrung zeigt: Wer zu uns kommt, bleibt gerne. Wenn wir Sie neugierig gemacht haben, schicken Sie doch einfach Ihre Bewerbung mit frühestmöglichem Eintrittstermin an: bewerbung@dacoso.com

Wir freuen uns auf Sie!

Ihre Ansprechpartner: Riccarda Swidersky und Silvia Erdmann